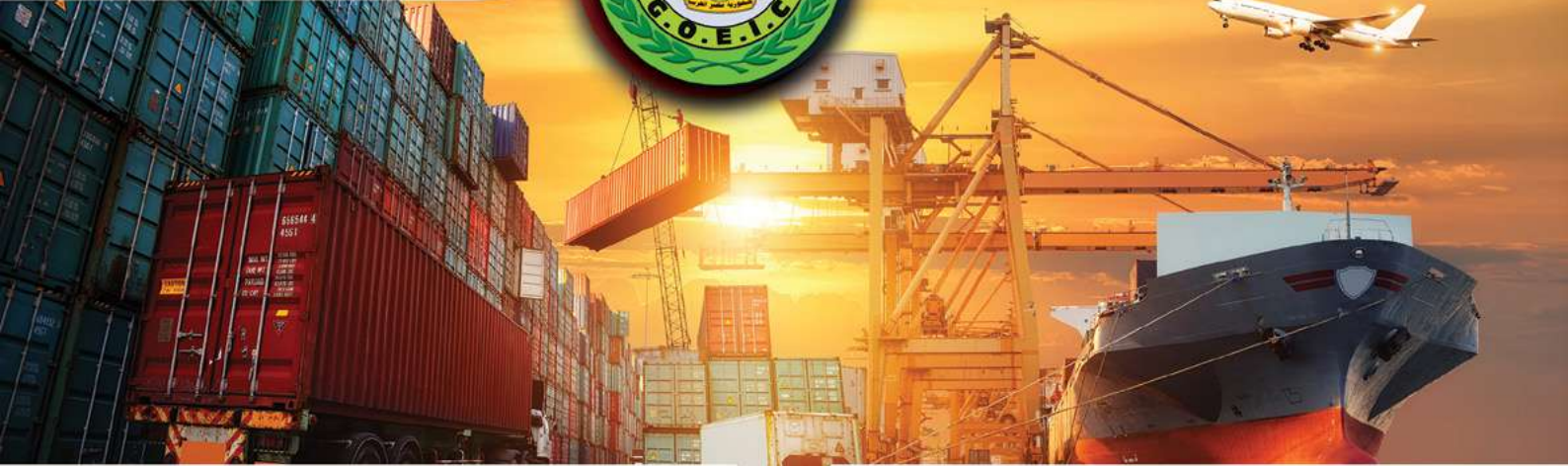


CU GOEIC



وحدة شهادات المطابقة



الهيئة العامة للرقابة على الصادرات والواردات

شهادات البيع الحر (FSC)

www.goeic.gov.eg

فهرس

رقم الصفحة	الموضوع
٣	مقدمة
٤	تعريف وحدة منح شهادات المطابقة للمنتجات
٥	مجال الشهادة
٦	المصطلحات والتعريفات
٨	عملية التصديق ومنح الشهادة
١٤	الالتزامات
١٥	الملحقات

مقدمة

تتمثل المهمة الأساسية للهيئة العامة للرقابة على الصادرات والواردات في الآتي:

- دعم جميع الشركات المصرية في القطاعين الخاص والعام والترويج لها بشكل مستمر وفعال.
- تشجيع الصناعات المصرية.
- وتطوير الصادرات بجميع أنواعها ورفع قدراتها التنافسية.
- وبناءً على ما سبق، تلتزم الهيئة بإصدار شهادة البيع الحر لجميع المنتجات الصناعية المصدرة إلى جميع الأسواق العالمية.

تعريف وحدة منح شهادات المطابقة للمنتجات

١. تم إصدار قرار بإنشاء الوحدة كأول وحدة حكومية لإصدار شهادات المطابقة للمنتجات طبقاً للمواصفة الدولية ISO/IEC:17065 والتي تتبع الهيئة العامة للرقابة علي الصادرات و الواردات.
٢. الوحدة تقوم بإصدار هذه الشهادات بناءً على طلب العميل والتي بموجبها يحصل المنتج علي المطابقة الفنية طبقاً للمواصفات واللوائح الفنية ذات العلاقة، حيث إن هذه الشهادة تؤكد للمستهلك مطابقة المنتج للمعايير الدولية واللوائح الفنية.

مجال الشهادة (FSC)

هذه الشهادة لجميع أنواع المنتجات ماعدا:

١. الأغذية.

٢. مستحضرات التجميل.

٣. المستحضرات الدوائية الحيوية.

٤. الأدوية.

المصطلحات والتعاريف

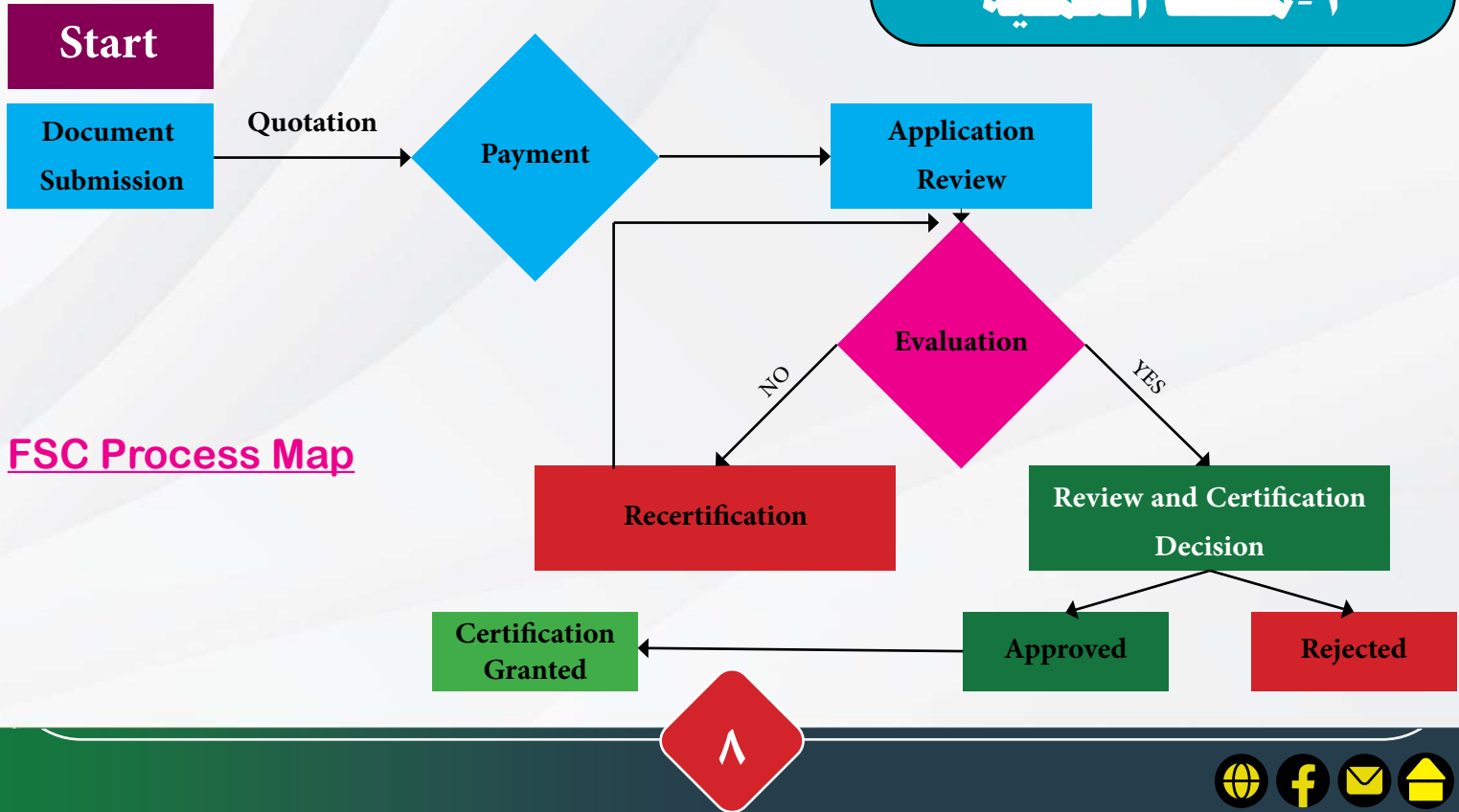
- **الهيئة:** الهيئة العامة للرقابة على الصادرات والواردات.
- **CU-GOEIC:** هي وحدة لإصدار الشهادات تابعة للهيئة والمسؤولة عن إصدار شهادات البيع الحر (FSC) للمنتجات ذات العلاقة المصدرة إلى خارج جمهورية مصر العربية.
- **شهادة البيع الحر (FSC):** هي شهادة للتصدير إلى الحكومات الأجنبية كدليل على أن المنتج (المنتجات) التي سيتم تصديرها يتم بيعها أو توزيعها بشكل قانوني في السوق المصرية المفتوحة، بحرية دون قيود مطابقة للمواصفات القياسية المصرية.

تابع المصطلحات والتعاريف

- **العميل:** الصانع المصري (المصدر) الذي يسعى للحصول على شهادة البيع الحر لمنتجاته.
- **المدير الفني:** هو الشخص المسؤول عن مراجعة الطلب وجميع المستندات الداعمة المتعلقة بالمنتج (المنتجات).
- **المصدق الفني:** هو الشخص المسؤول عن اتخاذ القرارات المتعلقة بمنح الشهادة.

عملية التصديق ومنح الشهادة

١- مخطط العملية



عملية التصديق ومنح الشهادة

٢- المتطلبات

لمنح شهادة البيع الحر لابد أن يستوفي العميل المتطلبات التالية:

١. تعبئة نموذج طلب شهادة البيع الحر (FSC-TP-01).

٢. أن يكون نشاط التصدير من ضمن أنشطة العميل.

٣. مستند السجل الصناعي أو التجاري.

٤. نسخة صالحة من رخصة الشركة المصنعة.

عملية التصديق ومنح الشهادة

تابع المتطلبات

ملح شهادة البيع الحر لابد أن يستوفي العميل المتطلبات التالية:

٥. بيانات إحصائية (بالكيلوجرام) عن كميات الإنتاج للعام السابق.

٦. عينة ممثلة (يمكن طلب عينة إضافية لمزيد من التحقيقات).

٧. الوثائق الفنية للمنتج.

٨. فاتورة من العميل المحلي لإثبات أن المنتج (المنتجات) يتم بيعها أو توزيعها

بشكل قانوني في السوق المصرية المفتوحة (لآخر ثلاثة أشهر).

عملية التصديق ومنح الشهادة

٣- الإجراءات

أولاً: يقوم المدير الفني بمراجعة الطلب (FSC-TP-01) وجميع المستندات الداعمة المتعلقة

بالمنتج (المنتجات) المصدرة، ويتم إجراء هذه المراجعة لضمان ما يلي:

- المعلومات المتعلقة بالعميل والمنتج كافية لإجراء عملية المنح للشهادة.
- مجال الشهادة المطلوب واضح.
- العينة المقدمة غير فاسدة أو تالفة وممثلة عن المنتجات المراد تصديرها.

عملية التصديق ومنح الشهادة

٣- الإجراءات

ثانياً: عند قبول الطلب، سيرسل المدير الفني عرض أسعار الشهادة من خلال النموذج (FSC-TP-02) إلى العميل، وتكون رسوم الشهادة المعتمدة متاحة للجمهور على موقع الهيئة العامة للرقابة على الصادرات والواردات.

ثالثاً: إذا قبل مقدم الطلب العرض، فعليه التوقيع على خطاب التزام (FSC-TP-03) والذي ينص على أنه سيبلغ CU-GOEIC عندما تتوقف منشأته/كيانه عن بيع أو توزيع المنتج (المنتجات) المحدد في نموذج الطلب لإصدار شهادة البيع الحر في السوق المصري المفتوح.

عملية التصديق ومنح الشهادة



٣- تابع الإجراءات

- رابعاً:** سيقوم المدير الفني بعمل تقرير التقييم (FSC-TP-04) المتعلق بالمنتج (المنتجات) المصدرة بحيث يتم تقييم المستندات الفنية ونتائج الاختبارات وكل ما يتعلق بالمنتج.
- خامساً:** يقوم المصدق الفني بمراجعة التقييم المنفذ واتخاذ القرار النهائي لمنح شهادة البيع المجاني لمنتجات العميل.

الإلتزامات

١. يجب أن يؤكد العميل أن المعلومات الواردة في نموذج الطلب صحيحة وكاملة ودقيقة وعلى مسؤوليته.
٢. يجب على العميل التوقيع على مستند ينص على أنه سيبلغ CU-GOEIC بأي تغيير في المعلومات المقدمة، في غضون ١٠ أيام عمل من حدوث التغيير.
٣. يجب على العميل أن يشهد بأن جميع المستندات المرفقة مختومة بختم الشركة وتعتبر نسخة رسمية ويتحمل المسؤولية القصوى عن أي تزوير أو معلومات غير صحيحة في هذه المستندات.
٤. يجب على العميل تقديم جميع المستندات والسجلات التي طلبتها CU-GOEIC.
٥. في حالة مخالفة العميل لأي التزام يتم تعليق شهادته وإنذاره.
٦. في حالة عدم استجابة العميل وعدم تصحيح الأوضاع يتم حظر العميل لمدة عام.

ملحقات

 **Ministry of Trade and Industry**
General Organization for Export
and Import Control
Egypt
Certificate of Free Sale 

Certificate No: Issue date:

This is to certify that : -Factory name-
: -Factory address-

Client name :
Manufacturer name :
product description :
Model(s) description :
HS code :
Origin :
Evaluation report :
No. :
Project code :
Standards :
(Agree which the product is
conform) :
Imported country :

The general organization for export and import control in Egypt certifies that the above-mentioned products are circulating in the Egyptian market and that they are in conformity with the legislation in force and international standards with regard to safety and consumer protection requirements.

For and behalf of CU GOEIC Name : signature Official stamp
position : Technical Certifier

*Address: Cairo International Airport, beside the new cargo village, Egypt.
This Certificate remains the property of GOEIC and shall be returned immediately on request.
For check its validity: 002022648607*

GOEIC certification, an investment for the future

ملحق (١) شهادة البيع الحر

CU GOEIC



وحدة شهادات المطابقة



الهيئة العامة للرقابة على الصادرات والواردات

CU-products@goeic.gov.eg